

## ITEG - Integrated Turbine Energy Generator- <https://www.iteg-jwt.it/>

**Scopo** - Il progetto si prefigge di attivare un sito produttivo, dalla progettazione all'assemblaggio (pro consegna e rapido montaggio), con messa a punto delle procedure orientate alle produzioni concordate con la committenza (sulla base dei prodotti disponibili a cui interfacciarsi) e delle destinazioni dei suoi apparati. Le soluzioni gravano su prodotti standard dal mercato ed in particolare della stampa 3D avanzata, anche con semilavorati per industrializzazioni successive. Quindi integrati e collaudati in ottica di ottimizzare la personalizzazione di macchine (relative carenze e strutture) verso specifici scopi, funzionali agli obiettivi commissionati. In stretta collaborazione con laboratori interni ed esterni, agirà con forte supporto remoto ed automazioni, ricorrendo ad elevate leve di Performance Economy. Dotato di congruo opificio (1500 m<sup>2</sup>), circa 15 Risorse Umane, dare avvio alla messa a punto di rotori come da specifiche esigenze evinte da mirata ricerca sul territorio. In sintesi:

**Budget 2.0 M€**, [http://www.expotv1.com/LIC/BUNIT/Bm4\\_ITEG\\_StartKit\\_102018000011105.doc](http://www.expotv1.com/LIC/BUNIT/Bm4_ITEG_StartKit_102018000011105.doc) - **Offerta commerciale al mercato**, per fornitura come **Startup Innovativa** (che genera rilevanti fregi al contraente, da **Industria 4.0 e correlato PNRR / TRANSIZIONE ECOLOGICA**); azione di grande efficacia e sostenuta dalle istituzioni, per velocizzare la penetrazione delle tecnologie, con sostenute legittimità, anche aperture al coinvolgimento nel capitale sociale; apertura a coinvolgimenti societari su specifico territorio, cui si adeguerebbe meglio l'offerta;

**54 M€ VAN(8%, 20y)**, [http://www.expotv1.com/LIC/BUNIT/Bm5\\_ITEG\\_BP\\_prj.pdf](http://www.expotv1.com/LIC/BUNIT/Bm5_ITEG_BP_prj.pdf) - **Business Plan** (20ennale ed IRR 8%, con escursioni per **IRR da 0% a 15%**), da cui pertinenti DCF/VAN, CapEx, OpEx, Built; le elevate simulazioni finanziarie, aprono a svariati assetti societari JV/VC/PE (con disponibilità di dettaglio a 5y per agio di EXIT concordate); si rileva che con maggiori Equity si contengono gli IRR, ne conseguono migliori DCF/VAN ad agio di tutti;

[iteg-jwt.it](http://www.iteg-jwt.it/), <http://www.iteg-jwt.it/> - corrente **HomePage e Dominio** di presentazione dati anagrafici e fiscali, con struttura del progetto aziendale ed inquadramento nel progetto più generale **JWTeam** (matrice a piè pagina, con riferimenti allo specifico **Patrimonio Sociale, Titoli, Tesi ed altro**); il dominio (IT ed EU) resta preposto alla comunicazione degli scopi della tecnologia, riferimenti giuridici ed ambiti applicativi; predisposto a sostenuti tools IT&C ed IIoT, con elevati livelli di automazione e controlli remoti;

**Pitch-Bm1**, [http://www.expotv1.com/LIC/BUNIT/Bm1\\_ITEG\\_why\\_Industry.ppt](http://www.expotv1.com/LIC/BUNIT/Bm1_ITEG_why_Industry.ppt) - **Presentazione sintetica** (4 slide), con scopo, referenze, target, vantaggi; aperto a dinamiche evolutive offerte da IT&C e suoi elevati livelli di automazione, con congruo ricorso a dinamiche AI;

**Mercato** - Aziende pipe-line / chimica industriale, Operatori del settore nautico ed aeronautico, Aziende IdroMeccanica, Investitori finanziari, Operatori del settore AGRO e BioGas, BioMetano, Oil&Gas; il target perseguito contempla servizi di presidio e manutenzioni predittive per alcuni dei processi produttivi, previe consegne e collaudi coerenti;

**Strategia** – Azioni di ricerca fondi previsti, aprendo a JV/VC/PE (anche con operatori industriali competitor), per servire il territorio verso obiettivi di sostenibilità ambientale e supporto a servizi inclusivi; ricorrere significativamente a risorse locali, sia di materie prime che maestranze (come da scopi delle tecnologie nelle proprie disponibilità, impregnate da **analisi del valore**);

**Econometria** - DCF/NPV 54 M€, CapEx 2 M€, OpEx 4.4 M€, Built 9.3 M€; Sono stati sviluppati piano 5y (per stime su Exit di JV/VC/PE) e 20y (per visibilità di lungo corso dell'intero e più realistico piano industriale e consistenza dei tempi della TRANSIZIONE ECOLOGICA); il ricorso a Performance Economy (leasing e noleggi operativi) consentiranno repentini accessi ai regimi produttivi perseguiti e conseguenti risultati economici;

**Operativa** – I valori di CapEx conseguiti, restano destinati per il 35% alle Human Resource (10% in Management ed il 25% in ruoli Operativi), con attenzioni ad impieghi in ottica di Performance Economy (ricorrendo a risorse interne ed esterne, seppur ben preservando le prime); per i mezzi produttivi si ricorre a propri Opifici, Officine, Laboratori e Strumenti locati nei pressi della sede legale, per un complessivo di Asset Tangibili del 40% (anche con leasing e noleggi operativi); il rimanente 25% verrà impiegato in Asset Intangibili funzionali a completare i cicli produttivi (know-how, licenze di terzi, SW ed applicativi a vario titolo);

*...benessere al pianeta ed alle comunità !!!*