

Piano Commerciale di Ripresa e Resilienza Srls

PCRR JWTeam Srls - Sede Legale: Via Terrazzano 85 – 20017 Rho (MI) - C.F. e P.I. 12092970966, Cap.Soc. € 200, Pec: pccrjw@pec.it

Documento riservato, Luogo Milano, data 09-02-2023

Foro di competenza: Milano (Italia)

J W T

[joules water team](https://www.jwt-jwt.it)

<https://www.jwt-jwt.it>

PCRR - Piano Commerciale di Ripresa e Resilienza - <https://www.pccr-jwt.it>

Scopo - Il progetto si prefigge, mediante team professionali (millennials con elevati skill IT/ICT), la produzione di servizi commerciali digitali su diritti di proprietà intellettuale italiana; il proprio paniere di IP è fortemente innovativo e rivolto alle energie e risorse rinnovabili in generale (efficienza, acqua, energia, ambiente, sociale/inclusività); gli addetti, da base operativa di riferimento, operano in modo asincrono e distribuito sul territorio, coordinandosi per garantire servizio H24 funzionale ad ogni fuso orario; con sostenute proprie capacità linguistiche, supportati da centri specifici sotto il profilo legale e tecnico; i proventi sono da marginalità prefissate su IP, su start e presidio, con elevato monitoraggio, forti di contrattualistica sicura (PEC e FIRME), facendo ricorso a cloud, big-data, blockchain. Dotato di congruo opificio (1000 m2), circa 10 Risorse Umane, dare avvio alla messa a punto di team come da specifiche esigenze evinte da mirata ricerca sul territorio. In sintesi:

Budget 1.0 M€, http://www.expotv1.com/LIC/BUNIT/Ba4_GUPC%C2%AE_StartKit_0001652183.doc - **Offerta commerciale al mercato**, per fornitura come **Startup Innovativa** (che genera rilevanti fregi al contraente, da **Industria 4.0 e correlato PNRR / TRANSIZIONE ECOLOGICA**); azione di grande efficacia e sostenuta dalle istituzioni, per velocizzare la penetrazione delle tecnologie, con sostenute legittimità, anche aperture al coinvolgimento nel capitale sociale; anche particolare apertura a coinvolgimenti societari su specifico territorio, a cui si adeguerebbe meglio l'offerta;

83 M€ VAN(8%, 20y), http://www.expotv1.com/LIC/PRJ/170114_ESCP_032_GDMP.pdf - **Business Plan** (20ennale ed IRR 8%, con escursioni per **IRR da 0% a 15%**), da cui pertinenti DCF/VAN, CapEx, OpEx, Built; le elevate simulazioni finanziarie, aprono a svariati assetti societari JV/VC/PE (con disponibilità di dettaglio a 5y per agio di EXIT concordate); si rileva che con maggiori Equity si contengono gli IRR, ne conseguono migliori DCF/VAN ad agio di tutti;

pccr-jwt.it, <http://www.pccr-jwt.it/> - corrente **HomePage e Dominio** di presentazione dati anagrafici e fiscali, con struttura del progetto aziendale ed inquadramento nel progetto più generale **JWTeam** (matrice a piè pagina, con riferimenti allo specifico **Patrimonio Sociale, Titoli, Tesi ed altro**); il dominio (IT ed EU) resta preposto alla comunicazione degli scopi della tecnologia, riferimenti giuridici ed ambiti applicativi; predisposto a sostenuti tools IT&C ed IoT, con elevati livelli di automazione e controlli remoti;

Pitch-Ba1, http://www.expotv1.com/LIC/BUNIT/Ba1_GUPC%C2%AE_why_RETROFIT.ppt - **Presentazione sintetica** (4 slide), con scopo, referenze, target, vantaggi; aperto a dinamiche evolutive offerte da IT&C e suoi elevati livelli di automazione, con congruo ricorso a dinamiche AI;

Mercato - Società di servizi ed Agenzie di Formazione / Comunicazione, Consulenza Strategica, Investor Relator, Investitori/Finanziatori, Ricettività, Viaggi e TourOpr, operatori IT/ICT; il target perseguito contempla servizi di presidio e manutenzioni predittive per alcuni dei processi produttivi, previe consegne e collaudi coerenti;

Strategia - Azioni di ricerca fondi previsti, aprendo a JV/VC/PE (anche con operatori competitor), per servire il territorio verso obiettivi di sostenibilità ambientale e supporto a servizi inclusivi; ricorrere significativamente a risorse locali, sia di materie prime che maestranze (come da scopi delle tecnologie nelle proprie disponibilità, impegnate da **analisi del valore**);

Econometria - DCF/NPV 83 M€, CapEx 1 M€, OpEx 13 M€, Built 21 M€; Sono stati sviluppati piano 5y (per stime su Exit di JV/VC/PE) e 20y (per visibilità di lungo corso dell'intero e più realistico piano industriale e consistenza dei tempi della TRANSIZIONE ECOLOGICA); il ricorso a Performance Economy (leasing e noleggi operativi) consentiranno repentini accessi ai regimi produttivi perseguiti e conseguenti risultati economici;

Operativa - I valori di CapEx conseguiti, restano destinati per il 60% alle Human Resource (15% in Management ed il 45% in ruoli Operativi), con attenzioni ad impieghi in ottica di Performance Economy (ricorrendo a risorse interne ed esterne, seppur ben preservando le prime); per i mezzi produttivi si ricorre a propri Opifici, Officine, Laboratori e Strumenti locati nei pressi della sede legale, per un complessivo di Asset Tangibili del 25% (anche con leasing e noleggi operativi); il rimanente 15% verrà impiegato in Asset Intangibili funzionali a completare i cicli produttivi (know-how, licenze di terzi, SW ed applicativi a vario titolo);

...benessere al pianeta ed alle comunità !!!